

La Santé

El poder de la naturaleza

Vital



PLAN DE COMPENSACIÓN

INDICE

- Ganancias por Comercialización.....1
- Escala de Descuento.....1
- Plan de Construcción de Negocio (PCN).....1
- Ganancias por Desarrollo de Equipos.....1
- Bono Constancia Patrocinios (BCP).....1
- Comisiones por Nivel1
- Reembolso Compra Personal.....1
- Bono Constructor.....2
- Bono Alcance de Titulo.....1
- Bono Alcance de Titulo Especial.....1
- Bono Constancia y Retención.....1
- Bono Desarrollo Ejecutivos.....1
- Comisiones por Generaciones.....1
- Reconocimientos e Incentivos.....1
- Viaje Nacionales e Internacionales.....1
- Vehículos Okilómetros.....1

UNETE AL MUNDO VITAL

Nuestro propósito es acompañarte en el camino que te llevará a construir tu historia de éxito. En este Manual conocerás nuestro Plan de Compensación, si lo aplicas y le pones la acción necesaria estamos seguros que lograrás alcanzar tus más anhelados sueños.

Aquí pod rás:

- ★ Ganar hasta el 40% de descuento en tus compras personales
- ★ Ganar sin límites por todos tus niveles:
- ★ Hasta el 8% del primer nivel
- ★ Hasta el 6% del segundo nivel
- ★ Hasta el 4% del tercer nivel
- ★ Hasta el 3% desde el cuarto nivel al infinito
- ★ Ganar el 40% del volumen personal adquirido por tus nuevos Asesores
- ★ Ganar hasta el 3% por Reembolso de tu Volumen Personal
- ★ Ganar hasta el 3,5% por Volumen de tus Ejecutivos

CINCO COMPORTAMIENTOS DE ORO

Recuerda aplicar los Cinco comportamientos de Oro para que paso a paso crezcas, consolides tu organización y construyas junto con La Sante Vital tu historia de Éxito.

¡Estos dos
comportamientos te
ayudaran a iniciar
tu negocio y a
generar tus primeras
ganancias!



CONSUMIR Y COMERCIALIZAR:

Conoce nuestros productos, úsalos y comparte los resultados de Ser Vital con tu familia, amigos, conocidos y con todas aquellas personas que estén buscando mejorar su bienestar, energía, vitalidad y su calidad de vida a través de una buena nutrición. La mejor publicidad será tu pasión, tu imagen y el bienestar que proyectes. #yosoyvital.



PATROCINAR:

Aprovecha cada momento para presentar la oportunidad a todas aquellas personas que estén buscando más flexibilidad, un ingreso adicional, reconocimiento, viajar o ayudar a otras personas a cumplir sus sueños. Tu seguridad y conocimiento sobre los productos y el negocio animarán a otros a unirse a tu organización.

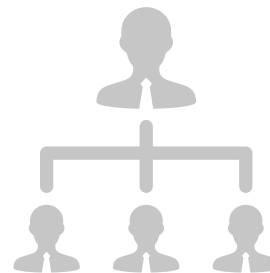
RETENER:

Fideliza a tus clientes y Nuevos Asesores, asegurando que obtengan bienestar y produzcan ganancias, logrando seguridad y satisfacción con su trabajo, esto generará agradecimiento y confianza en ti y en la Compañía ¡Por eso siempre apoya, entrena y anima a todos tu clientes y Asesores para asegurar el éxito de tu negocio!



CONSTRUIR EQUIPO:

A través de tu ejemplo, inspiración y pasión impulsarás a tu equipo a obtener resultados y construir también sus historias de éxito. Lo más gratificante será celebrar tus logros y los de toda tu organización.



LIDERAR:

Tus resultados, guía y seguimiento harán que otros miembros de tu equipo quieran seguir tus pasos. Tu acompañamiento será clave para lograr Asesores comprometidos con sus Negocios y a la vez te ayudarán a consolidar tu organización.



¡Bienvenido a La Santé Vital!

FAMILIARICÉMONOS CON LOS CONCEPTOS BÁSICOS

Asesor Independiente (AI): Es el término genérico que tiene toda persona natural o jurídica que comercializa los productos de La Santé Vital y que para efectos del plan de compensación hemos denominado con las siglas AI.

Ciclo Comercial: Es el periodo del tiempo que comprende veintiún (21) días calendario, un año comprende 17 ciclos comerciales.

Actividad Calificada: Se considera a un AI activo calificado en un ciclo de venta si su VP (volumen personal) es mayor o igual a 100 puntos.

Actividad no Calificada: Se considera a un AI activo no calificado en un ciclo de venta si su VP (volumen personal) es superior a 0 pero inferior a 100 puntos.

Asesores en Lista: Son los AI que están inscritos en La Santé Vital y tienen 11 ciclos o menos de inactividad continua.

Inactividad: Se considera a un AI inactivo en un ciclo de venta, cuando Volumen personal es igual a 0 puntos ($VP=0$) en ese mismo ciclo.

Purga: Si un AI completa 6 Ciclos consecutivos de inactividad, se realizará el proceso de compresión al inicio del siguiente Ciclo.

Compresión: El proceso mediante el cual todas las líneas descendentes del AI purgado pasan al patrocinador inmediatamente superior, siendo acreedor este último de todos los beneficios del plan de compensación y reconocimiento vigente.

Asesor fuera de Lista: Si un AI completa 12 Ciclos consecutivos de inactividad, el Asesor quedara fuera de lista y perderá su código y por ende la posición en la red; podrá ingresar nuevamente haciendo todo el proceso como un nuevo Asesor.

Ejecutivo (E): Es un AI calificado al nivel de ejecutivo de acuerdo al plan de compensación.

Generación: Se presenta cuando un ejecutivo está por debajo en su línea de patrocinio de otro ejecutivo o título superior en la red. Lo(s) Ejecutivo(s) que se encuentre(n) en primer lugar de su línea de patrocinio descendente serán la generación 1 (G1), los que están en segundo lugar serán su generación 2 (G2) y así sucesivamente

Grupo Central: Son todos los AI que ingresen a tu red sin incluir los que se encuentren dentro de una generación.

Kit de Inicio: Es una herramienta del negocio que se debe comprar una sola vez para habilitarse en el negocio multinivel y tener derecho a todo el plan de compensación de La Santé Vital. El Kit de Inicio incluye: derecho al uso de la oficina virtual, material para el desarrollo de tu negocio, un maletín y un shaker.

Líneas Activas (LA): Corresponde a una o más líneas de patrocinio de su grupo de patrocinio directo que se activan si el patrocinado o alguno de su grupo central tiene VP de 100 puntos o más.

Material Promocional: Son todos los artículos que ayudan a la gestión del negocio, tales como flyers, guía de salud, ayudaventas (catálogo), pastilleros entre otros. Estos materiales no tienen asignados puntos.

Niveles: Los niveles están determinado en la red por la posición entre el AI y su equipo descendente, si están justo debajo del AI se considera Nivel 1 (N1), si están debajo del N1 se considera Nivel 2 (N2) y así sucesivamente. Sin incluir las generaciones.

Patrocinador: Un Asesor Independiente que introduce a otro individuo a La Sante Vital como Asesor Independiente.

AI superior: Es el AI que está justo encima de otros AI en la estructura de la red.

Título de Calificación: Es el Título que se otorga en cada Ciclo al Asesor Independiente (AI) cuando alcanza uno de los 11 escalones del Plan de Compensación de La Santé Vital. De acuerdo con el tipo de calificación se determinan los bonos de compensación y premios.

Título de Reconocimiento: el mayor título de calificación obtenido durante los últimos 12 ciclos.

Venta al Público: Es la suma de los precios unitarios públicos de los productos excluyendo promociones y material promocional.

Valor Comisionable: Es el valor sobre el que se calcula la Ganancia por Desarrollo de Equipos. Este valor es el resultado de calcular el precio de venta público menos impuestos.

Puntos: Es la cantidad numérica asignada a cada producto, que se utiliza como medida de desarrollo del negocio.

Volumen de Compra: Es el equivalente en puntos a la compra que realice un AI en un ciclo de venta.

Volumen Personal (VP): Compra personal que realiza un AI en un ciclo, dado en punto.

Volumen Grupal (VG): Es el VP del AI sumado a todos los VP de su grupo central sin incluir las generaciones, dado en puntos.

Volumen Total (VT): Es el VG de un Ejecutivo, sumado al VG de sus ejecutivos que están en su línea de patrocinio descendente, dado en puntos

GANANCIAS POR COMERCIALIZACIÓN

ESCALA DE DESCUENTO

Cuando pones en práctica el primer Comportamiento de Oro, **COMERCIALIZACIÓN**, apoyado en nuestra Escala de Descuento obtendrás tus primeros ingresos. Esta ganancia corresponde a la diferencia entre el Precio al Público de La Santé Vital y el precio al que el Asesor Independiente adquiere los productos. El porcentaje de descuento dependerá del monto total de tus compras acumuladas a precio público durante cada ciclo de facturación, estos descuentos se determinan de la siguiente forma.

EJEMPLO

CICLO COMERCIAL DE LA SANTÉ VITAL

1 SEMANA	2 SEMANA	3 SEMANA
Compra \$400.000	Compra \$500.000	

Tú realizas una compra en la primera semana del ciclo por \$400.000 pesos, repasemos el cálculo de tus ganancias.



Precio Público **\$400.000**
Escala de Descuento **30%**
Ganancia Total **\$120.000**
a Pagar **\$280.000**

Descuento Acumulativo: En La Santé Vital puedes realizar más de un pedido durante cada ciclo de facturación y el porcentaje de descuento acumulado aplicará al último pedido facturado.

Continuando con el ejemplo: Ya haz realizado un pedido por \$400.000 en la primera semana, ahora quieres realizar un segundo pedido por un valor de \$500.000 es decir que acumulado en el ciclo llevas compras por \$900.000, y por esto accedes al beneficio del 40% de este ultimo pedido:



Precio Público **\$500.000**
Escala de Descuento **40%**
Ganancia Total **\$200.000**
a Pagar **\$300.000**

10%

\$1 a
\$99.999

20%

\$100.000
a
\$149.999

25%

\$150.000
a
\$279.999

30%

\$280.000
a
\$479.999

35%

\$480.000
a
\$789.999

40%

\$790.000
o Más

PLAN DE CONSTRUCCIÓN DE NEGOCIO (PCN)

¡QUEREMOS QUE INICIES GANANDO!
 Por ello premiamos tu constancia en tus primeros ciclos del negocio. "Entre mayor sea tu compra, mayor será tu Bono de Redención"



BONO	DE	HASTA	2DO CICLO	3ER CICLO	4TO CICLO	5TO CICLO
PCN 100	100 puntos	149 puntos	\$50.000	\$60.000	\$80.000	\$100.000
PCN 150	150 puntos	199 puntos	\$65.000	\$80.000	\$100.000	\$130.000
PCN 200	200 puntos	249 puntos	\$90.000	\$110.000	\$150.000	\$180.000
PCN 250	250 puntos	o Más puntos	\$140.000	\$165.000	\$220.000	\$270.000

EJEMPLO

1ER CICLO



REALIZAS COMPRA
200 PUNTOS



2DO CICLO



Realiza una compra en el segundo Ciclo de negocio podrás redimir tu Bono PCN con los productos que desees y así seguir ganando.



GANAS

BONO CONSTANCIA PATROCINIOS (BCP)

Desarrolla el **segundo y tercer comportamiento de Oro, PATROCINAR Y RETENER**. Alcanza muchas ganancias mientras compartes la oportunidad de negocio. Este bono te entrega ingresos por el 40% del volumen de compras del primer ciclo de cada nuevo Asesor que patrocines directamente.



KIT + PAQUETE 300 PUNTOS

PRECIO PÚBLICO PAQUETE DE NEGOCIO: \$1.000.000

ESCALA DE DESCUENTO: 40%

DESCUENTO: \$400.000

PRECIO KIT: \$55.000

TOTAL A PAGAR: \$655.000



	Primer Ciclo	Segundo Ciclo
Tu	Al o superior	Al o superior
Nuevo Asesor	Comprar el Kit y realizar la compra del Paquete de Negocio	Al con un VP de 50 puntos o más

Tu Ganas el 40 %

de las compras del primer ciclo de tu nuevo ASESOR. Esta ganancia se liquida por el valor comisionable del paquete

\$840.336

GANANCIA \$336.134

*Consultar condiciones

COMISIONES POR NIVEL

A medidas que desarrollas el cuarto comportamiento de Oro, **CONSTRUIR EQUIPO** tu organización va estar creciendo tanto en horizontalidad como en profundidad. En el plan de Compensación de La Sante Vital te premiamos por este crecimiento y no te fijamos límites.

Las comisiones por nivel van desde un 3% hasta un 8 % sobre el volumen de compras que generan cada uno de los niveles que tenga tu organización. De acuerdo al título de Calificación alcanzado durante el ciclo y el nivel las comisiones podrán ser:

1
Nivel

Hasta
el 8%

2
Nivel

Hasta
el 4%

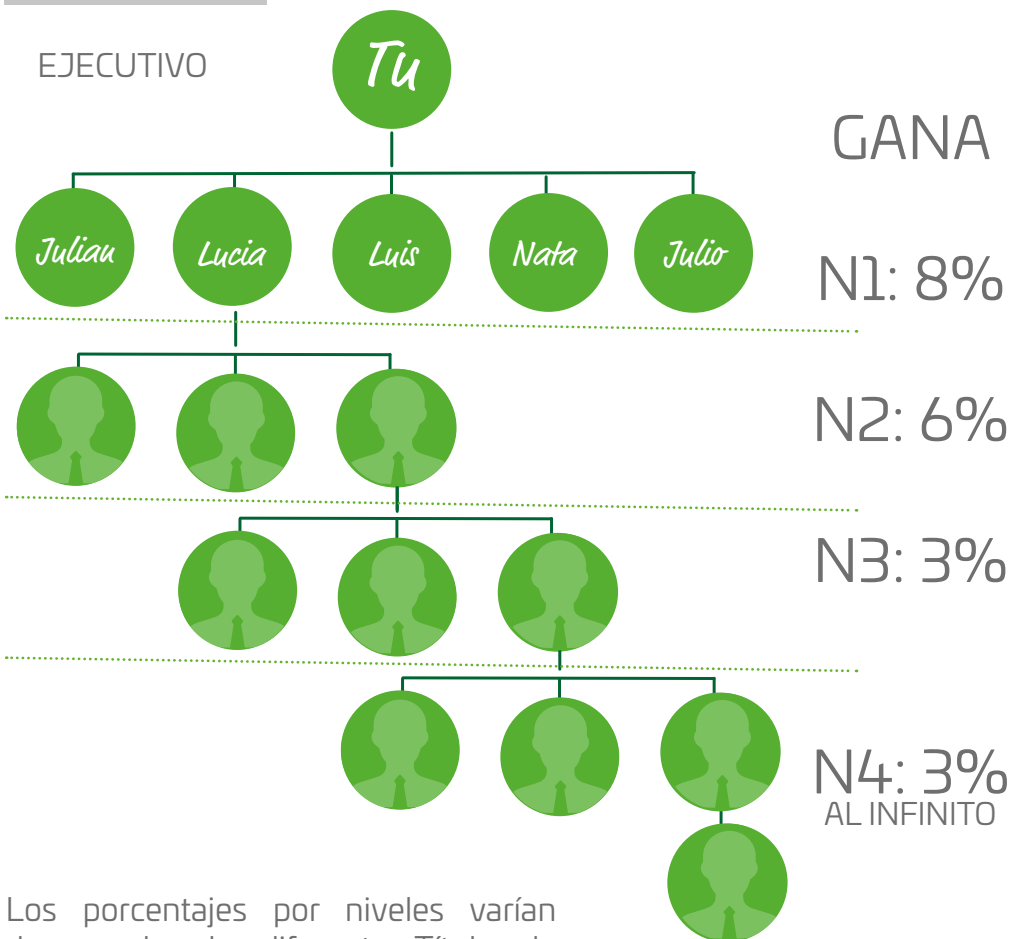
3
Nivel

Hasta
el 4%

4
Nivel
al infinito

Hasta
el 3%

EJEMPLO

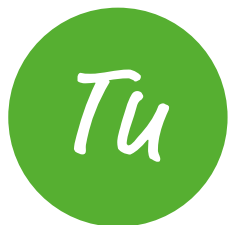


Los porcentajes por niveles varían de acuerdo a los diferentes Títulos de Calificación que alcanzas en nuestra Escalera de Éxito.

*En el caso de tener Ejecutivos el pago de la Comisión por Nivel es reemplazada por la Comisión por Generaciones.

REEMBOLSO COMPRA PERSONAL

A partir del título de Asesor Esmeralda La Sante Vital te reembolsa hasta el 3% del total de tus compras del Ciclo.



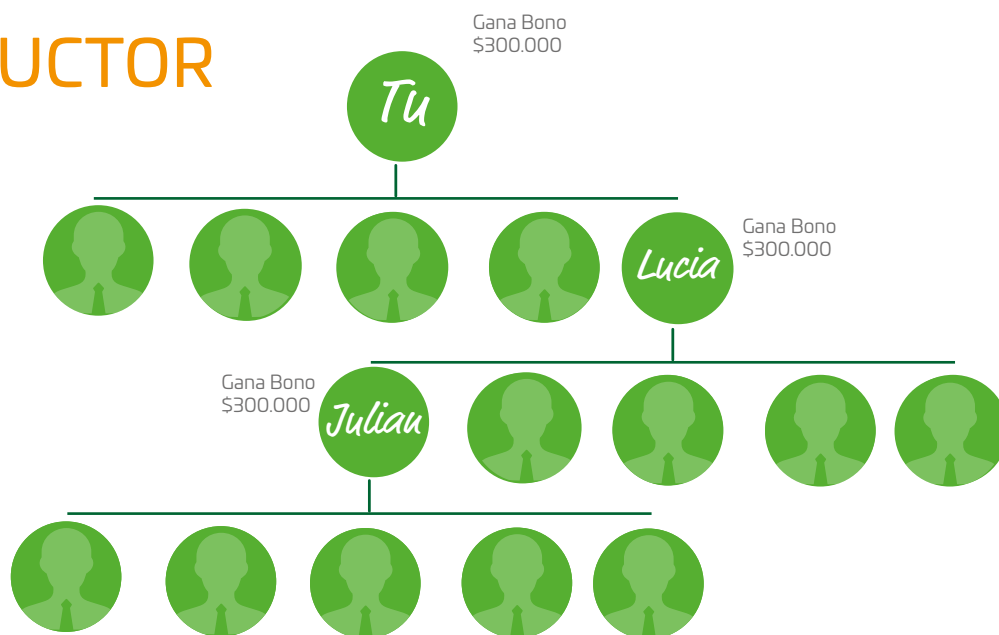
Ejemplo: Si tu compra es de \$1.000.000 de pesos y alcanzas título de Ejecutivo, la Compañía te reembolsara por tu compra personal

Precio Público \$1.000.000	Valor Comisionable \$840.336	%Reembolso 3%	Total Reembolso \$25.210
-------------------------------	---------------------------------	------------------	-----------------------------

BONO CONSTRUCTOR

Desde el inicio tú y tu equipo pueden acceder a este Bono, que está diseñado para premiar los primeros tres comportamientos de ORO, **COMERCIALIZAR, PATROCINAR Y RETENER**, que son vitales para desarrollar con éxito tu negocio.

Tienes que seguir unos sencillos pasos y al cierre de tus primeros 5 Ciclos gracias a tu disciplina y a ejecutar las acciones correctas recibirás \$300.000 pesos.



	1er Ciclo	2do Ciclo	3er Ciclo	4to Ciclo	5to Ciclo
Ingreso a través de compras de KiT	SI				
Volumen Personal	100 O MÁS	100 O MÁS	100 O MÁS	100 O MÁS	100 O MÁS
Patrocinios Directos	0 O MÁS	1 O MÁS	2 O MÁS	2 O MÁS	0 O MÁS
Volumen Grupal	100 O MÁS	200 O MÁS	400 O MÁS	600 O MÁS	600 O MÁS
Líneas Activas	0 O MÁS	1 O MÁS	3 O MÁS	5 O MÁS	5 O MÁS

*El pago del Bono Constructor está supeditado a lo estipulado en el Manual de Políticas y Procedimientos.

*El pago del Bono Costructor será pagado por una única ocasión.

BONO ALCANCE DE TÍTULO

El trabajo con disciplina, dedicación y constancia es premiado en La Santé Vital. Cada vez que alcanzas un nuevo Título en nuestra Escalera de Éxito la Compañía te entrega un bono.



¡Te invitamos a que extiendas tus alas y vuelas tan alto como quieras!

BONO DE ALCACE DE TÍTULO ESPECIAL

¡En La Santé Vital premiamos el crecimiento de tu Negocio, por eso podrás transformar tu BAT (Bono de Alcance de Título) en BATE (Bono de Alcance de Título Especial) y multiplicar tus ingresos!

EJEMPLO



PRIMER CICLO
ALCANZA EL TÍTULO DE ESMERALDA O COORDINADOR

SEGUNDO CICLO
MANTIENES EL TÍTULO, GANAS Y SE PAGA EL BONO

Alcanza en el PRIMER CICLO	Alcanza en el SEGUNDO CICLO	Alcanza en el TERCER CICLO
x10	x7	x4

BONO CONSTANCIA Y RETENCIÓN

Desarrollar el tercer Comportamiento de ORO, RETENER, te va llevar a tener Asesores y Clientes fidelizados gracias a que están obteniendo ganancias y resultados de bienestar con esta gran Oportunidad. La retención y consolidación de tu organización la compañía la premia a través de este bono cada dos ciclos.

EJEMPLO



COMO LLEGAS A SER DIRECTOR

MIENTRAS MÁS CONSTANTE SEAS EN TU NEGOCIO MAYOR SERÁ TU RECOMPENSA.

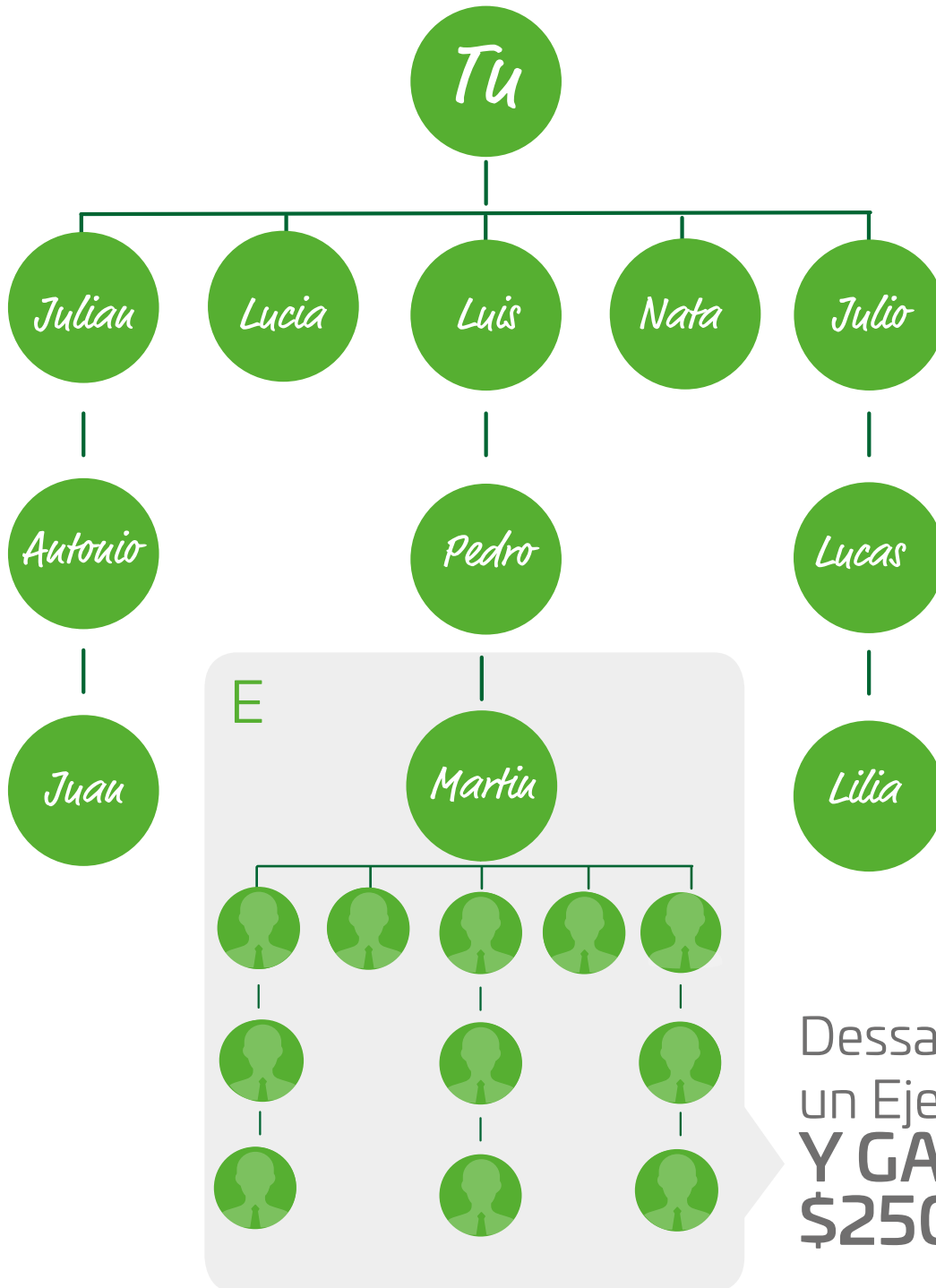


y la constancia continua...

8 Ciclos gana constancia 8 por \$3.445.000
 10 Ciclos gana constancia 10 por \$4.350.000
 12 Ciclos gana constancia 12 por \$5.435.000

BONO DESARROLLO EJECUTIVOS

La formación de Líderes es premiada en La Sante Vital, cada vez que desarrollas un nuevo Ejecutivo en tu grupo Central la compañía te entrega aún bono de \$250.000



Desarrollas un Ejecutivo **Y GANAS \$250.000**

COMISIONES POR GENERACIONES

Cuando inspiras y logras la duplicación en tu equipo, empiezas a desarrollar Ejecutivos. Los Ejecutivos son Asesores que han seguido tus pasos y están comprometidos con su Negocio y su Plan de vida. Aquí tú ya has desarrollado el quinto y último Comportamiento de Oro, LIDERAR y La Sante Vital te premia por la formación de estos líderes en tu organización.

Las Comisiones por Generaciones se pagan a partir del Título de calificación de Director en adelante y dependerá del desarrollo de cada nuevo Ejecutivo que tengas en tu organización. La comisión varía de acuerdo a la línea de patrocinio que tenga el Ejecutivo, lo(s) Ejecutivo(s) que se encuentre(n) en primer lugar de su línea de patrocinio descendente serán la Generación 1 (G1), los que están en segundo lugar serán su Generación 2 (G2) y así sucesivamente. De acuerdo esto las comisiones pueden ser:

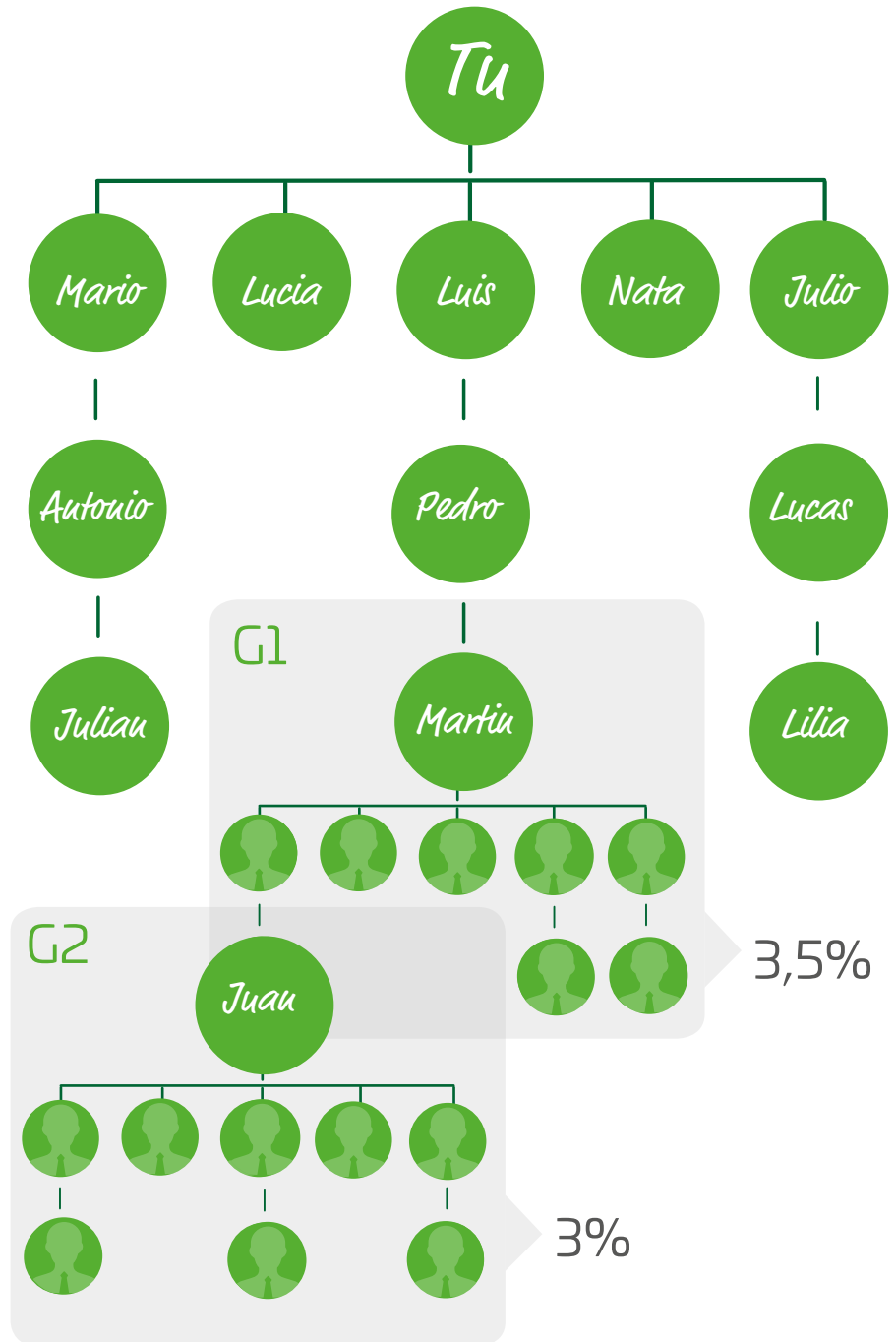
Generación 1: 3,5%

Generación 2: 3.0%

Generación 3: 2.5%

Generación 4: 2.0%

Generación 5: 1.5%



GANA ESPECTACULARES PREMIOS

VEHÍCULOS CERO
KILÓMETROS



VIAJE NACIONALES E INTERNACIONALES




Crucero 2017
LA SANTÉ VITAL




Eje
Cafetero
SUIZ DE COMERCIALIZACIÓN 2017

RESUMEN

	TITULO DE CALIFICACION	ASESOR RUBI	ASESOR ZAFIRO	ASESOR ESMERALDA	COORDINADOR	EJECUTIVO JUNIOR
		AR	AZ	AE	CRD	EJR
REQUISITOS	VOLUMEN PERSONAL (PUNTOS)	100 O MAS	100 O MAS	100 O MAS	100 O MAS	100 O MAS
	LINEAS ACTIVAS	1	3	5	5	5
	VOLUMEN GRUPAL (PUNTOS)	300	600	1.100	3.600	6.000
	VOLUMEN TOTAL (PUNTOS)					
	EJECUTIVO EN GENERACION 1					
	EJECUTIVO EN CUALQUIER GENERACIÓN					
GANANCIAS	BONO CONSTANCIA NUEVOS	40,0%	40,0%	40,0%	40,0%	40,0%
	% GANANCIA NIVEL 1	3,0%	4,0%	5,5%	6,0%	7,0%
	% GANANCIA NIVEL 2		3,0%	3,5%	4,0%	5,0%
	% GANANCIA NIVEL 3			0,5%	2,0%	3,0%
	% GANANCIA NIVEL 4 AL INFINITO (SIN EJECUTIVOS)			0,5%	1,0%	2,0%
	REEMBOLSO COMPRA PERSONAL			0,5%	1,0%	2,0%
	% GANANCIA GENERACION 1					
	% GANANCIA GENERACION 2					
	% GANANCIA GENERACION 3					
	% GANANCIA GENERACION 4					
	% GANANCIA GENERACION 5					
	BONO CONSTRUCTOR			\$ 300.000	\$ 300.000	\$ 300.000
	BONO ALCANCE DE TITULO		\$ 25.000	\$ 62.500	\$ 125.000	\$ 187.500
	BONO CONSTANCIA 2 Y RETENCION		\$ 10.000	\$ 25.000	\$ 75.000	\$ 225.000
	BONO CONSTANCIA 4 Y RETENCION		\$ 25.000	\$ 60.000	\$ 170.000	\$ 510.000
	BONO CONSTANCIA 6 Y RETENCION		\$ 35.000	\$ 90.000	\$ 265.000	\$ 790.000
	BONO CONSTANCIA 8 Y RETENCION		\$ 50.000	\$ 120.000	\$ 360.000	\$ 1.070.000
	BONO CONSTANCIA 10 Y RETENCION		\$ 60.000	\$ 150.000	\$ 450.000	\$ 1.350.000
	BONO CONSTANCIA 12 Y RETENCION		\$ 75.000	\$ 190.000	\$ 565.000	\$ 1.690.000
	BONO DESARROLLO EJECUTIVOS					



Estamos comprometidos
con tu desarrollo como

**ASESOR
INDEPENDIENTE**

exitoso

y te acompañaremos en el
**camino que te llevará a
cumplir tus sueños**

La Sante *Vital*
El poder de la naturaleza

www.lasantevital.com



www.facebook.com/LaSanteVitalOficial

Más información. Llama gratis al 01 8000 11 88 99 o al PBX (1) 419 22 00
Línea Whatsapp 312 5095750. Horario de Atención de Lunes a Viernes
de 8:00 a.m. a 9:00 p.m. y Sábados de 8:00 a.m a 5:00 pm.



PM-16249